

ENTREVISTA RAMÓN ALÓS PRESIDENTE DE OPTRAL

# “Somos líderes en la fabricación de cables ópticos para parques eólicos y huertos solares”



Optral es una empresa española dedicada a la fabricación de cables de fibra óptica que lleva ya 25 años apostando por la calidad de sus productos y que ya está presente en más de 60 países.

**El sector en el que trabajan, el tecnológico, es el que más cambios ha sufrido en los últimos años. ¿Cómo han logrado estar siempre a la vanguardia?**

Cuando iniciamos la fabricación de cables de fibra óptica nos enfocamos en lo que era en aquel momento un pequeño nicho de mercado, los cables de fibra óptica para redes de área local en edificios comerciales y en la industria. Nuestra política ha sido siempre la de buscar nichos desatendidos. Paulatinamente fuimos entrando en el sector de energías renovables, en el sector broadcast, en el sector naval, offshore, oil and gas y minería. Los cables para estas aplicaciones deben resistir condiciones ambientales muy severas. Estos desafíos nos han obligado a mantenernos en la vanguardia de la tecnología.



**Optral siempre ha tenido muy clara su iniciativa exportadora. ¿En qué países están presentes?**

Aunque el mercado nacional, en el inicio de nuestra andadura, era suficientemente importante como para no necesitar exportar, teníamos muy claro que si queríamos estar en la élite debíamos medirnos con empresas de otros países, países como Alemania, la zona escandinava,

Reino Unido y otros países tecnológicamente avanzados. Por ello, dedicamos muchos esfuerzos en la búsqueda de clientes fuera de España. En un segundo paso decidimos constituir una empresa en Chile desde la cual exportar a todos los países sudamericanos. Más tarde decidimos hacer lo mismo en México para atender Centroamérica, México, Estados Unidos y Canadá. En estos momentos estamos dirigiendo nuestros esfuerzos a los países del golfo y Asia, para convertirnos en breve en una empresa totalmente globalizada. En total vendemos a más de 60 países.

**¿Qué productos son los que comercializan tanto en nuestro mercado nacional como en el internacional?**

Nuestra actividad principal es la fabricación de cables de fibra óptica, aunque también fabricamos equipos optoelectrónicos y suministramos conjuntos ensamblados que facilitan la instalación en campo. Esto último tiene una aplicación muy importante en aerogeneradores. Suministramos a casi todos los fabricantes de aerogeneradores del mundo. También fabricamos cables especialmente resistentes a los rayos ultravioletas, lo cual es muy necesario en los huertos solares. En Europa, nuestro principal segmento es el de cables para la industria, tanto manufacturera como de procesos. En Latinoamérica, nuestra principal actividad es el sector minero, infraestructuras de transporte (carreteras, túneles, aeropuertos, puertos etc.) y de telecomunicaciones. A Asia exportamos conjuntos en-

samblados para aerogeneradores en China e India.

**¿Qué tipo de sectores son sus principales clientes?**

Podríamos resumirlo en que nuestros clientes están ubicados dentro del sector de la industria, la minería, oil and gas, naval, broadcast, data centers, redes de área local, offshore, energías renovables.

**El mercado de las energías renovables es uno de sus fuertes...**

No solamente es uno de nuestros fuertes, si no que debemos a este segmento de mercado gran parte de nuestro éxito. En la actualidad somos líderes en el mercado español pero durante muchos años fuimos los únicos capaces de ofrecer un producto especialmente indicado para esta industria. Desconocemos por no existir datos sobre el mercado mundial, pero estimamos que somos también líderes.

**¿En cuántos parques eólicos ya se ha contado con los cables de Optral?**

El número exacto es difícil de determinar ya que en numerosas ocasiones vendemos a través de intermediarios, hemos instalado nuestros cables en miles de aerogeneradores y centenares de parques eólicos, aproximadamente unos 500. Similar sería la cifra de huertos fotovoltaicos y varias instalaciones termosolares.

**¿Cuál es el próximo objetivo empresarial de Optral?**

Además de consolidarnos como principal empresa española fabricante de cables ópticos de altas prestaciones, queremos incrementar nuestra presencia en los sectores de alto valor añadido, para ello hemos puesto en marcha un proyecto de expansión en los segmentos oil and gas, energías convencionales y renovables, naval offshore y minería. Nuestra expansión geográfica va orientada a las áreas de mayor crecimiento económico (China, India, Rusia etc.)



**OPTRAL**

HIGH PERFORMANCE  
OPTICAL CABLES

[www.optral.com](http://www.optral.com)

**Optral está a punto de celebrar su 25 aniversario, ¿cuál es el balance que nos puede dar de estos años?**

Estamos muy satisfechos de poder celebrar este 25 aniversario. Fuimos pioneros en la fabricación de cables de fibra óptica. A pesar de que la fibra óptica es un producto imprescindible en el sector de las telecomunicaciones, hemos pasado dos crisis importantes, la crisis de las "punto.com" y la crisis actual y, a pesar de ello, nunca hemos dejado de crecer en cifra de ventas y en número de empleados.